



GIẤY GIỚI THIỆU ỨNG VIÊN

Ngày

D	D	M	M	Y	Y	Y	Y
---	---	---	---	---	---	---	---

Tên người giới thiệu :		Mã số :																									
Thông tin ứng viên được giới thiệu :																											
Tên ứng viên :																											
Điện thoại liên lạc :																											
Địa chỉ email :																											
<table><thead><tr><th>STT</th><th>GIẤY TỜ CẦN NỘP (khi đến phỏng vấn)</th><th>Đánh dấu ✓ (nếu đã nộp)</th><th>Ghi chú</th></tr></thead><tbody><tr><td>1</td><td>Đơn xin dự tuyển (theo mẫu AIG) + CV (nếu có)</td><td></td><td></td></tr><tr><td>2</td><td>02 bản sao CMND (thị thực trong vòng 6 tháng)</td><td></td><td></td></tr><tr><td>3</td><td>01 bản copy hộ khẩu/đăng ký thường trú/KT3</td><td></td><td></td></tr><tr><td>4</td><td>01 bản copy bằng cấp</td><td></td><td></td></tr><tr><td>5</td><td>03 tấm hình 3x4 (mới chụp trong vòng 6 tháng)</td><td></td><td></td></tr></tbody></table>				STT	GIẤY TỜ CẦN NỘP (khi đến phỏng vấn)	Đánh dấu ✓ (nếu đã nộp)	Ghi chú	1	Đơn xin dự tuyển (theo mẫu AIG) + CV (nếu có)			2	02 bản sao CMND (thị thực trong vòng 6 tháng)			3	01 bản copy hộ khẩu/đăng ký thường trú/KT3			4	01 bản copy bằng cấp			5	03 tấm hình 3x4 (mới chụp trong vòng 6 tháng)		
STT	GIẤY TỜ CẦN NỘP (khi đến phỏng vấn)	Đánh dấu ✓ (nếu đã nộp)	Ghi chú																								
1	Đơn xin dự tuyển (theo mẫu AIG) + CV (nếu có)																										
2	02 bản sao CMND (thị thực trong vòng 6 tháng)																										
3	01 bản copy hộ khẩu/đăng ký thường trú/KT3																										
4	01 bản copy bằng cấp																										
5	03 tấm hình 3x4 (mới chụp trong vòng 6 tháng)																										

Người giới thiệu
(ký và ghi rõ họ tên)



ĐƠN DỰ TUYỂN

Ngày:

D	D	M	M	Y	Y	Y	Y
---	---	---	---	---	---	---	---

Kính gửi: - Công ty Bảo Hiểm AIG Việt Nam
- Phòng Quản Lý và Phát Triển Đại Lý

Ứng viên tự hoàn thành mẫu đơn này

Lưu ý: Vui lòng trả lời đầy đủ(✓) các câu hỏi được nêu dưới đây. Nếu câu hỏi nào không liên quan hoặc không phù hợp, vui lòng ghi "không liên quan". Tất cả những thông tin được cung cấp trong đơn này sẽ được hoàn toàn bảo mật.

(1) THÔNG TIN CÁ NHÂN

Họ và tên:				DÁN ẢNH MỚI NHẤT
Tên thường gọi (nếu có):				
Giới tính:	☐ Nam ☐ Nữ	Quốc tịch:		
Số CMND:		Nơi cấp :		
Ngày cấp:		Cấp tại:		
Ngày sinh:		Tình trạng hôn nhân:	☐ Lập gia đình ☐ Độc thân ☐ Ly hôn	
Họ tên / Nghề nghiệp của Vợ/Chồng (Nếu có):				
Địa chỉ nơi công tác (nếu có):		Địa chỉ thường trú:		
Địa chỉ liên lạc:		Địa chỉ Email :		
ĐT nhà riêng:		ĐT di động:		
Tên, mối quan hệ & số ĐT liên lạc của người thân gần nhất:				

Địa chỉ ngân hàng & Số tài khoản (để công ty AIG chuyển tiền hoa hồng và các thu nhập khác):			
Tên ngân hàng & chi nhánh:	Địa chỉ ngân hàng:	Tên chủ tài khoản:	Số tài khoản:

Số con (nếu có)	Tên:	Tuổi	Trường học / Nơi công tác

Sở thích:

Trình độ học vấn:	☐ THPT ☐ CĐ ☐ ĐH ☐ Sau ĐH
Số năm làm việc:	☐ Trên 8 năm ☐ 5-8 năm ☐ 2-5 năm ☐ dưới 2 năm
Anh/Chị đã từng mua sản phẩm BH nào không?	☐ Bảo Hiểm Nhân Thọ (BHNT) ☐ Bảo Hiểm Phi Nhân Thọ (BHPNT) ☐ Không
Thu nhập hàng tháng hiện tại:	☐ Trên 7 triệu VNĐ ☐ 4-7 triệu VNĐ ☐ 2-4 triệu VNĐ ☐ Dưới 2 triệu VNĐ
Lĩnh vực đang làm việc:	☐ ĐLBH ☐ NV kinh doanh, tiếp thị ☐ Dịch vụ ☐ Thu mua ☐ Khác: _____
Kinh nghiệm:	☐ ĐLBH nhân thọ ☐ Kinh doanh chung ☐ Bảo hiểm chung ☐ Mới tốt nghiệp ☐ Không liên quan đến công việc bán hàng

(2) THÔNG TIN KHÁC

1. Anh chị có từng phạm tội hình sự	☐ Có ☐ Không
2. Anh/Chị đã/đang là Đại lý Bảo hiểm Nhân thọ?	☐ Có ☐ Không
Nếu có, vui lòng trả lời những câu hỏi dưới đây:	
a. Tên công ty BHNT nào sau đây mà Anh/Chị đã cộng tác ☐ AIA ☐ Manulife ☐ Prudential ☐ Bảo Việt ☐ Dai-ichi ☐ ACE life ☐ Hanwha life ☐ Cathay ☐ Great Eastern ☐ Khác: _____	
b. Anh/Chị có phải là Trưởng nhóm, Trưởng ban...?	☐ Có ☐ Không
c. Anh/Chị làm Đại lý BHNT được bao nhiêu năm?	
d. Anh/Chị có bao nhiêu khách hàng BHNT?	
e. Doanh số BHNT trong 12 tháng gần nhất?	
3. Anh/Chị đã/đang là Đại lý Bảo hiểm Phi nhân thọ?	☐ Có ☐ Không
Nếu có, vui lòng trả lời những câu hỏi dưới đây:	
a. Tên công ty BH PNT nào sau đây mà Anh/Chị đã cộng tác ☐ AIG Việt Nam (Chartis) ☐ Bảo Minh ☐ Pjico ☐ PVI ☐ Liberty ☐ ACE ☐ Bảo Việt ☐ Khác: _____	
b. Phúc lợi nào mà Anh/Chị được hưởng từ các Công ty Bảo hiểm mà Anh/Chị đã cộng tác: ☐ Thường trên kết quả kinh doanh ☐ Tiền hoa hồng ☐ Trợ cấp Văn phòng ☐ Các chuyến du lịch hội nghị ☐ Phúc lợi khác: _____	
c. Anh/Chị đã có bao nhiêu năm kinh nghiệm bán BH PNT?	
d. Vui lòng cung cấp doanh số bán hàng của Anh/Chị theo từng loại hình bảo hiểm sau đây: <i>Doanh số 12 tháng gần nhất (USD)</i> I. Tai nạn & Sức khỏe _____ II. Ôtô _____ III. Hàng hải - Vận chuyển hàng hóa _____ IV. Tài Sản _____ V. Trách nhiệm _____ VI. Sản phẩm khác: _____	
e. Anh/Chị dự định sẽ đạt được doanh số bán hàng là bao nhiêu mỗi năm tại AIG Việt Nam? ☐ \$5,000 – \$10,000 ☐ \$10,000 – \$15,000 ☐ \$15,000 – \$20,000 ☐ > \$20,000	
f. Loại hình bảo hiểm nào mà Anh/Chị dự định sẽ bán tốt nhất khi gia nhập AIG Việt Nam? ☐ Tai nạn và sức khỏe ☐ Trách nhiệm ☐ Tài sản ☐ Hàng hải ☐ Ôtô ☐ Du lịch ☐ Loại BH khác: _____	
4. Anh/Chị vui lòng xác nhận thông tin dưới đây:	☐ Hiện tại, tôi không làm việc cho bất kỳ công ty bảo hiểm nào khác ☐ Tôi đã được sự chấp thuận của công ty bảo hiểm hiện tại để làm việc cho AIG Việt Nam
5. Xin liệt kê các Chứng chỉ đào tạo nào về bảo hiểm hoặc các chứng chỉ khác mà Anh/Chị có:	
6. Anh/Chị dự định sử dụng bao nhiêu thời gian của mình cho việc bán sản phẩm Bảo hiểm Phi nhân thọ cho AIG Việt Nam?	☐ 75% - 100% ☐ 50%-75% ☐ 20%-50% ☐ Dưới 20%
7. Thu nhập hàng tháng mà Anh/Chị mong muốn có được từ việc bán sản phẩm Bảo hiểm Phi nhân thọ cho AIG Việt Nam?	☐ Trên 20 triệu VNĐ ☐ 10 – 20 triệu VNĐ ☐ 5 – 10 triệu VNĐ ☐ Dưới 5 triệu VNĐ
8. Điều gì sau đây làm Anh/Chị muốn cộng tác với AIG Việt Nam?	☐ Thương hiệu ☐ Loại hình sản phẩm đa dạng ☐ Chất lượng dịch vụ ☐ Chế độ hoa hồng ☐ Lý do khác: _____
9. Anh/Chị biết đến AIG Việt Nam qua những nguồn tin nào?	☐ Quảng cáo ☐ Khách hàng của AIG Việt Nam giới thiệu ☐ Gặp Trưởng phòng kinh doanh của AIG Việt Nam ☐ Nhân viên AIG Việt Nam giới thiệu (Tên: _____) ☐ ĐLBH AIG Việt Nam giới thiệu (Tên: _____) ☐ Nguồn khác: _____

10. Theo Anh/Chị, đâu là yếu tố quan trọng nhất trong thành công của người Đại lý Bảo hiểm Phi Nhân thọ?
(hãy đánh số theo thứ tự quan trọng, quan trọng nhất bắt đầu là số 1...)

	Có các kỹ thuật kinh doanh		Kỹ năng bán hàng		Ước mơ và sự quyết tâm
	Hỗ trợ của Phòng Quản lý và Phát triển Đại lý		Kiến thức		Hỗ trợ của các phòng ban nghiệp vụ
	Thương hiệu của Công ty		Mối quan hệ rộng		Phí bảo hiểm thấp

Theo bạn trong số những người bạn biết, ai có thể phù hợp với cơ hội trở thành Đại lý được uỷ quyền của AIG Việt Nam? Xin vui lòng giới thiệu:

Họ & Tên	Công việc hiện tại	Số điện thoại liên hệ

11. Anh chị vui lòng tóm tắt những kinh nghiệm làm việc của anh chị ở 3 công ty gần nhất:
(Tên công ty, thời gian làm việc, vị trí...):

a. Công ty 1:

b. Công ty 2

c. Công ty 3:

(3) XÁC NHẬN CỦA ỨNG VIÊN

Qua đây, tôi xin xác nhận những thông tin khai trên là đúng, chính xác và công nhận rằng đây là cơ sở để thiết lập Hợp đồng Đại lý giữa tôi và Công ty Bảo hiểm AIG Việt Nam. Nếu phát hiện bất kỳ thông tin nào được khai trong đơn này không đúng sự thật, Công ty Bảo hiểm AIG Việt Nam có quyền hủy bỏ Hồ sơ xin việc hoặc chấm dứt hợp đồng Đại lý giữa tôi với công ty AIG Việt Nam, nếu tôi trở thành Đại lý Bảo hiểm của Công ty.

Chữ ký Ứng viên		Chữ ký Ứng viên	
-----------------	--	-----------------	--

(4) PHẦN DÀNH RIÊNG CHO AIG

☐ Hẹn phỏng vấn
Ngày được hẹn: _____

☐ Từ chối

Người duyệt hồ sơ:

Trưởng phòng Kinh doanh:

Ngày:

D

D

M

M

Y

Y

Y

Y